IP Leads

V.O. nieuwsbrief
Jaargang 18
Nr. 2 • Juni 2017

activate your ideas

In dit nummer

Einde aan foutief voorschrijven van antibiotica 3
Wat zijn de gevolgen van de Brexit? 4 • **Is mijn patent van mij?** 5
Overdracht en het recht op prioriteit: goed regelen! 6 • **Nieuws** 7
Octrooi voor The Ocean Cleanup 8

V.O. Patents & Trademarks

Vernieuwde Innovatiebox legt focus op octrooien

Nederland kennisland. Juist daarom is er de Innovatiebox, een populaire fiscale stimuleringsmaatregel gericht op innovatie. Sinds 2017 zijn de spelregels hiervoor drastisch veranderd. Remco Dijkstra (KPMG Meijburg & Co) en Huub Maas (V.O.) maken de tussenstand op.

De Nederlandse Innovatiebox was een succes. Tal van kleine en grote bedrijven profiteerden van deze fiscale innovatiemaatregel. Zij betaalden 5% vennootschaps-belasting over de winst uit hun innovaties, in plaats van 25%. ‘Maar vanuit de OESO (Organisatie voor Economische Samenwerking en Ontwikkeling, red.)’, vertelt senior tax manager Remco Dijkstra, ‘zijn minimale vereisten voorgesteld aan dergelijke regelingen en deze zijn door Nederland overgenomen.’ Naar aanleiding van de OESO-richtlijnen is de Innovatiebox opnieuw ingericht, het fiscale voordeel is overigens hetzelfde gebleven. ‘Je hebt nu als groot bedrijf (250 miljoen euro omzet over vijf jaar, red.), sinds dit jaar, minimaal twee tickets nodig voor toegang tot de box. Je moet een WBSO-verklaring hebben én een aanvullend vereiste in de vorm van een technisch IE-recht, zoals een octrooi (inclusief buitenlandse rechten, zolang de innovatie in Nederland heeft plaatsgevonden). Veel bedrijven die gebruikmaakten van de oude regeling hebben dus wel een WBSO-verklaring,

→ Lees verder op pagina 2

Remco Dijkstra
KPMG Meijburg & Co

maar geen octrooien. Voor die bedrijven is actie geboden. Doen ze niks dan zullen ze uitfaseren onder het overgangsrecht, dat duurt tot juni 2021. Daarna kunnen ze geen beroep meer doen op de regeling.'

'Octrooien? Niks voor ons'

Octrooigemachtigde Huub Maas merkt dat bedrijven anticiperen op de veranderingen in regelgeving: 'De afgelopen maanden hebben we met diverse bedrijven om tafel gezeten om over octrooien te praten. Soms bedrijven die daar nog nooit mee bezig zijn geweest. Vaak in de overtuiging dat een octrooi aanvragen veel te duur was of dat zij helemaal geen vindingen hadden om vast te leggen. We zien dat onder meer in de foodsector. Daar was men bijvoorbeeld verbaasd dat het mogelijk was octrooi te krijgen op suikervrije ontbijtkoek. Het was voor hen een eyeopener dat ook op 'receptuur' octrooi verleend wordt, als die maar een technisch probleem oplost. Heel eerlijk: dat oude systeem was natuurlijk prettiger. Maar ik zie wel dat er door de nieuwe Innovatiebox bij sommige bedrijven sprake is van een nieuw bewustzijn: het leidt tot een inzicht dat een octrooi ook kapitaal vertegenwoordigt, dat het een vermogensrecht is. En tot het besef dat ze met iets bijzonders bezig zijn. Het octrooi functioneert zo ook als een kwaliteitskeurmerk. Vanzelfsprekend moeten bedrijven zelf de afweging maken tussen investeringen die nodig zijn en de mogelijke inkomsten die hiertegenover staan. Feit is dat octrooien nu wel makkelijker zijn terug te verdienen.'

> 'Vanzelfsprekend moeten bedrijven zelf de afweging maken tussen investeringen die nodig zijn en de mogelijke inkomsten die hiertegenover staan.'

Belastingregime

Interessant is ook het voordeel van samenhangende immateriële activa. Dijkstra legt uit: 'Stel dat je, puur fictief, een octrooi hebt voor een procedé voor een lang houdbare filet americain, plus een WBSO-verklaring, dan kom je dus in aanmerking voor de voordelen van de Innovatiebox. Maar dit kan ook overkoepelend werken, wanneer de toepassing uit het octrooi (verlengde houdbaarheid) in een ander voedselproduct wordt ingezet. In dat geval kunnen de winsten uit dat product ook voor het gunstige regime van de box in aanmerking komen.'

Kleine bedrijven

Voor kleine bedrijven verandert er qua toegang tot de Innovatiebox niet zoveel, zij hebben voldoende aan een WBSO-verklaring. Dijkstra: 'Veel van die bedrijven maken al gebruik van de WBSO. De vereisten voor de WBSO zijn laagdrempeliger; als het maar nieuw is voor jouw bedrijf. Ook voor bijvoorbeeld startups vormt de WBSO een prima funding. Voor WBSO hoeft je onderneming nog geen winst te maken. De Innovatiebox wordt interessant als op korte termijn winst gemaakt wordt.'

Innovatiever Nederland?

Doel van de oude en nieuwe Innovatiebox is natuurlijk om ervoor te zorgen dat Nederland innovatiever wordt. Dijkstra twijfelt over de impact van de wetswijziging: 'Ik weet niet of we hierdoor nu meer of minder innovatief worden. Het financiële plaatje ziet er anders uit. Het zal nog moeten blijken of bedrijven nu veel meer gaan octrooieren, maar door de gewijzigde regels zullen bedrijven naar verwachting bewuster kijken naar de mogelijkheden om te octrooieren. Verder zie ik dat steeds meer bedrijven de noodzaak van innovatie zien. Bijvoorbeeld in de foodsector, daar eist de consument bijna voortdurend nieuwe producten, maar dat staat natuurlijk los van de wetswijziging.' Maas is optimistisch: 'Veel bedrijven zagen octrooien vooral als kostenpost, nu heb je een directe terugverdienoptie. Dat maakt het makkelijk om voor een octrooi te kiezen.'

Meer weten over de gevolgen van de nieuwe Innovatiebox?

Wil je sparren over de Innovatiebox en de nieuwe mogelijkheden? Neem dan contact op met Huub Maas (H.Maas@vo.eu).

Customer Insights

Einde aan foutief voorschrijven van antibiotica

‘We hebben echt een goede business case,’ vertelt Coen Breedveld van Levels Diagnostics uit Leiden. Deze startup, die hij met drie medeoprichters heeft opgezet, ontwikkelt een snel-test waarmee via bloedonderzoek kan worden aangetoond of een infectie viraal of bacterieel is.

‘Onze oplossing is relevant in Nederland’, legt Breedveld uit, ‘maar nog veel meer in de Verenigde Staten en landen rond de Middellandse zee. Als je in die landen bij de huisarts komt met als vage klacht ‘last van je longen’, dan krijg je al snel antibiotica voorgeschreven. Ze vermoeden een bacteriële infectie, maar als het dan een virale infectie is dan word je door die antibiotica juist nog zieker dan je was. Met deze test weet de huisarts direct wat er aan de hand is. Belangrijkste uitdaging en kanttekening: zullen huisartsen deze innovatie accepteren, zijn ze bereid hun routine aan te passen?’

Key issue

‘Tijdens mijn studie scheikunde heb ik de specialisatie Science Based Business gedaan. Ik vind ondernemen echt gaaf, dat wilde ik ook na mijn studie gaan doen. En dan dus vooral wetenschappelijke inzichten vertalen naar een product. Via een zelf opgezette ideeëncompetitie onder studenten deed ik allerlei goede ideeën op voor startups. Dit was het meest interessante en ik leerde de studenten ook persoonlijk kennen. Wat mij het meest aansprak? Het is echt een nieuwe kijk op een probleem. Bovendien is het een key issue, zoek het maar eens op op internet.’

Onder professoren

‘Maar eerst moest natuurlijk blijken of onze nieuwe kijk echt nieuw was en of het ook werkt. We zijn, uiteraard vertrouwelijk, met professoren gaan praten en de noodzakelijke financiering aan het regelen. Want in eerste instantie hadden we alleen wat geld dat we gewonnen hadden met competities en eigen geld geïnvesteerd. Met dat extra geld kunnen we straks echt het onderzoek starten waarmee we waardes kunnen genereren en vast kunnen stellen of onze marker precies genoeg is.’

Subsidies en marktverkenning

‘Ik ben er 1,5 dag per week mee bezig, naast mijn andere baan als business developer. Nu vraag ik onder meer subsidies aan, doe ik de organisatie en benader ik huisartsen en ziekenhuizen. Idealiter komt onze test over drie jaar op de markt, mogelijk heel ambitieus, maar dat is ons doel. Natuurlijk zijn we ook bezig met een patentaanvraag. Ik kwam er al heel snel achter dat zoiets voor een leek niet is te schrijven – ik heb patenten van 140 kantjes gelezen. Tegelijkertijd heb je iemand nodig die een achtergrond in de wetenschap heeft. Via een contact op het Bio Science Park in Leiden zijn we bij V.O. geïntroduceerd, die hebben de kennis en ervaring. Kijk, als we dat niet doen dan sloopt de concurrentie straks zo onze chip uit elkaar en zijn we alles kwijt. Dus we moeten onze oplossing patenteren.’

Wil je de startup volgen? Like dan hun Facebook-pagina!

Forum

Wat zijn de gevolgen van de Brexit?

De Brexit gaat door, dat lijkt zeker. Maar wat zijn de gevolgen als het gaat om IE en alle bijbehorende contracten? IP Leads legde aan drie insiders de volgende vraag voor: is het verstandig om al na te denken over/rekening te houden met de Brexit bij (de aanpassing van) commerciële contracten?

Neigen neutralere locatie

Stamicarbon sluit contracten af met heel veel bedrijven wereldwijd. In die contracten is opgenomen onder welke rechtbank of hof van arbitrage deze contracten vallen en ook welk recht van kracht is en wat de taal van de rechtsgang is. Voorheen neigden we ertoe om voor de meeste contracten het recht van Engeland en Wales voor te stellen, en Londen als locatie, met Engels als de taal van de rechtsgang. Locatie, taal en toepasbaar recht zijn altijd zaken waarover onderhandeld moet worden, zoiets wordt nooit eenzijdig bepaald. De laatste paar jaar neigen onderhandelingen echter te resulteren in een neutralere locatie, bijvoorbeeld Zwitserland. De verwachting is dat na de Brexit, strengere visumvereisten het moeilijker en duurder maken om het Verenigde Koninkrijk binnen te komen, waardoor deze trend nog zal worden versterkt.

Vrijwel geen gevolgen

We doen zaken met farmaceuten over de hele wereld. Daaronder zitten veel Amerikaanse en Zwitserse bedrijven. Eigenlijk niet zoveel bedrijven uit Groot-Brittannië. Maar waar de bedrijven ook vandaan komen, dat maakt eigenlijk niet zoveel uit. Dat geldt ook voor de Brexit, het heeft vrijwel geen invloed op onze honderden contracten. Wij verklaren het Nederlands recht van toepassing op vrijwel al onze contracten en rekenen af in euro's. Daarbij voelen we ons op het gemak, zijn de procedures het goedkoopst en communiceren we met een Nederlandse advocaat. Ik kan me wel voorstellen dat het vrije verkeer van studenten en wetenschappers straks verandert. Of, dat zou hoogst onaangenaam zijn, als de Brexit leidt tot faillissementen van contractpartijen, dan is de schade voor ons.

Automatisch erkenning voorbij

Als er nu contractonderhandelingen lopen zou ik goed nadenken voor er wordt gekozen voor Engels recht. Een forumkeuze in een EU-lidstaat heeft als voordeel dat vonnissen van rechters in de EU automatisch worden erkend en ten uitvoer kunnen worden gelegd in andere EU-landen.
Brexit betekent dat Engeland straks geen EU-land meer is en dat zou ook uittreding uit het systeem van automatische erkenning van rechterlijke uitspraken kunnen betekenen. Op dit moment is nog niet te voorspellen welke waarde een vonnis van de Engelse rechter straks zal hebben.

Heeft u al overeenkomsten gesloten onder Engels recht? Dan raad ik aan daarvan alvast een inventarisatie te maken, maar het verloop van de onderhandelingen even af te wachten. Dan heeft u het voorwerk al gedaan en kunt u – zodra er meer duidelijk is – snel schakelen.

Jan-Willem Goedmakers
Europees octrooigemachtigde
Hoofd IP Stamicarbon

Emmy van Oosterom
Senior juridisch adviseur
Technology Transfer Office Erasmus MC

Annelies de Bosch Kemper
Advocaat
V.O. Patents & Trademarks

Is mijn patent van mij?

Allerhande veranderingen ten aanzien van de eigendom van octrooien laten zich grofweg opsplitsen in een juridisch deel en een administratief deel. Zodra het juridische deel – fusie-aktes, licenties, et cetera – achter de rug is, volgt een stap die soms wat onderbelicht blijft: de inschrijving en administratieve verwerking van deze veranderingen in de (octrooi) registers in binnen- en buitenland. Ons gespecialiseerde team van de afdeling Overdrachten staat u daarin graag bij.

Waarom zou u na zo'n juridische exercitie óók de (octrooi)registers willen laten aanpassen? Daarvoor zijn diverse redenen denkbaar.

1. Derdenwerking

Inschrijving zorgt in de regel dat derden op de hoogte worden gebracht van de nieuwe situatie (derdenwerking). U kunt door inschrijving betrekkelijk makkelijk aantonen dat u de rechthebbende bent op het octrooi of de octrooiaanvrage.

2. Procedures

Als er geprocedeerd gaat worden is een juiste tenaamstelling in het register belangrijk. In sommige landen kan bijvoorbeeld uitsluitend de in het octrooiregister ingeschreven houder een schadevergoeding in geval van inbreuk claimen.

3. Eenvoudiger

Ook is het van belang dat u zich realiseert dat het inschrijven terwijl een octrooiaanvrage nog in het prioriteitsjaar zit een boel administratieve rompslomp voorkomt. Door tijdige inschrijving kunnen vervolgaanvragen ook meteen met de juiste gegevens worden ingediend. Iets dergelijks geldt voor Europese octrooiaanvragen en voor internationale (PCT-)aanvragen; inschrijving vóórdat deze rechten uiteenvallen in nationale aanvragen/octrooien is minder arbeidsintensief en daarmee voordeliger.

4. Pandhouders en licentienemers

Ook voor de positie van pandhouders en licentienemers is inschrijving van groot belang. Inschrijving van een pandrecht of licentie in het register impliceert dat een eventuele nieuwe eigenaar wordt geacht op de hoogte te zijn van de verpanding/licentiëring.

Keerzijden

Als u besluit een (interne) overdracht niet in te schrijven, kan dat later bij bijvoorbeeld verkoop van octrooirechten voor problemen zorgen. Om de nieuwe houder in het octrooiregister te kunnen inschrijven, moeten alle stappen in de keten van eigendom worden ingeschreven. Als op dat moment bijvoorbeeld blijkt dat de houder die (nog) in het register staat vermeld, failliet of geliquideerd is, kan er namens deze partij niet meer worden getekend. Daardoor kan het lastig worden om de nieuwe houder in het register in te schrijven, en om uiteindelijk het octrooi te handhaven.

Vraag advies

Met een relatief eenvoudige actie voorkomt u problemen. Ons advies: meld wijzigingen van rechtsvorm, eigendom, adres of naam altijd aan uw octrooigemachtigde en laat in kaart brengen wat de risico's zijn als de veranderingen (nog) niet worden ingeschreven in de registers.

Marijke Groenendaal

Cobi van Beest

Annelies de Bosch Kemper

Team Overdrachten

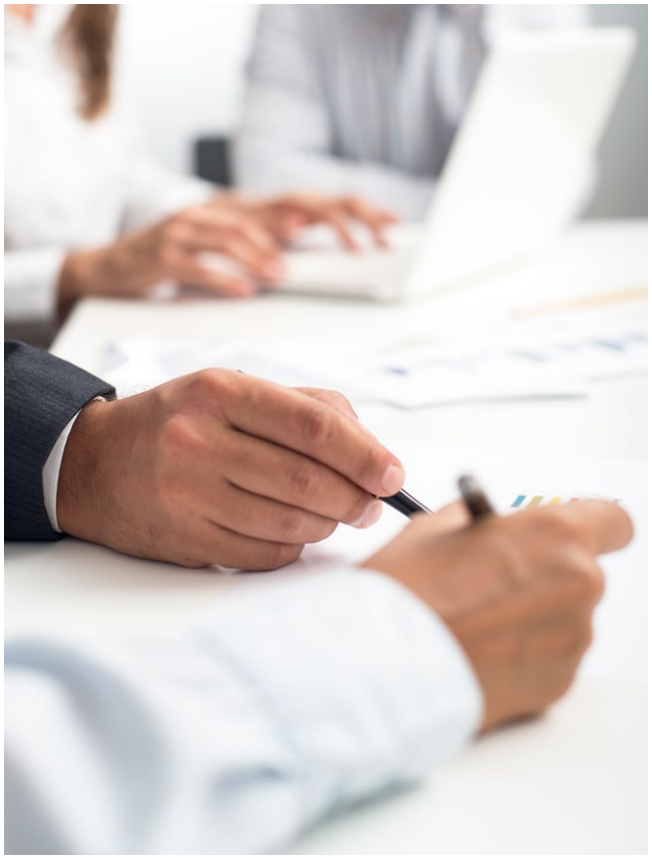
Ons Team Overdrachten bestaat uit Marijke Groenendaal en Cobi van Beest, die veel expertise hebben in de inschrijving van wijzigingen voor alle landen, en advocaat Annelies de Bosch Kemper. Zij kan u adviseren over de juridische haken en ogen van de wijzigingen.

Overdracht en het recht op prioriteit: goed regelen!

Als een uitvinder een octrooiaanvrage indient, is nog niet altijd bekend wie uiteindelijk eigendom zal krijgen over het octrooi. Net als alle goederen, is ook een octrooi(aanvraag) overdraagbaar. Maar de overdracht is wel aan strikte regels gebonden. Regelt u dit niet goed, dan loopt u grote risico's. Verlies van het octrooi in het ergste geval.

Wat kan er fout gaan bij de overdracht?

In sommige gevallen blijkt het recht niet overgedragen, ook al was dat wel degelijk de bedoeling van beide partijen. Dit gebeurt bijvoorbeeld als er geen overdrachtsakte wordt opgesteld. In andere gevallen blijkt het recht wel overgedragen, maar heeft dit alleen een (interne) werking tussen twee partijen. Derden, andere bedrijven bijvoorbeeld, hoeven zich niets gelegen te laten liggen aan de overdracht als de akte niet is ingeschreven. Dat kan ernstige gevolgen hebben in het geval van pandrecht, beslag en faillissement.



Prioriteitsrecht niet overgedragen?

Nog erger is als het prioriteitsrecht niet blijkt overgedragen. Het prioriteitsrecht is het recht, om de aanvrage binnen één jaar na indiening (het prioriteitsjaar) opnieuw, bijvoorbeeld als buitenlandse aanvrage, in te dienen, met behoud van de oorspronkelijke (prioriteits)datum. De aanvrage krijgt hierdoor niet de werkelijke indieningsdatum maar de vroegere prioriteitsdatum.

Het komt in uitzonderlijke gevallen voor dat de aanvrage onherstelbaar wordt aangetast en geen octrooi meer kan worden verkregen.

Wat is hiervan het gevolg?

Het komt in uitzonderlijke gevallen voor dat daardoor de aanvrage onherstelbaar wordt aangetast en geen octrooi meer kan worden verkregen. In een recente uitspraak van de Kamer van Beroep van het Europese Octrooibureau werd een zaak behandeld, waarin werd vastgesteld dat een aanvrager een prioriteitsrecht had ingeroepen waarover hij ten tijde van de indiening niet beschikte. De overdrachtsakte was namelijk pas later opgesteld. De aanvraag verloor daardoor de oorspronkelijke indieningsdatum. Met als gevolg dat de uitvinding niet meer nieuw was en er dan ook geen octrooi meer mogelijk was.

Hoe voorkomt u dit?

Om zeker te zijn dat een aanvrage correct is overgedragen kan het soms zinvol zijn om de vervolgaanvrage op beide namen in te dienen. Daarna wordt de overdragende partij geschrapt als aanvrager. Daarmee wordt de juridische keten van overdrachten beter zichtbaar.

Nieuws

Duitsland zet ratificatie UPC on hold

Duitsland heeft in juni besloten om de ratificatie van het Unitair octrooi op te schorten. Dit in verband met eventuele constitutionele bezwaren. Ratificatie zal nu mogelijk later dit jaar plaatsvinden, zodat het UPC alsnog, volgens planning, op 1 januari 2018 kan worden ingevoerd.

PatentMatch 2017

De Brainport Regio Eindhoven stond van 15 tot 20 mei voor de zesde maal in het teken van de Dutch Technology Week, een week waarin technologische prestaties en ambities van de regio centraal staan. In dat kader werd op donderdag 19 mei de PatentMatch 2017 georganiseerd in het High Tech Conference Centre Eindhoven, het kloppende hart van innovatief 'Brainport'. Tijdens de PatentMatch komen uitvinders en creatieve technologen in contact met deskundigen en adviseurs die hen verder kunnen helpen met hun ideeën en uitvindingen. Uiteraard mocht V.O. niet ontbreken op dit evenement. Namens de Eindhovense vestiging verzorgde Johannes van Melle een workshop met als titel 'Golden tips for successful matchmaking: and outlook to the Unitary patent'.

Deelname aan Knowledge for Growth

Op donderdag 18 mei nam V.O. weer met een stand deel aan de conferentie Knowledge for Growth, die plaatsvond in Gent. Dit door Flandersbio georganiseerde life sciences netwerkevenement trekt jaarlijks meer dan 1.000 deelnemers uit de hele wereld: beslissers en onderzoekers uit de hoek van de biotech, farma, en medtech, alsmede investeerders en beleidsmakers van velerlei kennisinstituten. Verder waren er tal van presentaties en meer dan 30 'keynote lectures' door vertegenwoordigers uit het bedrijfsleven en academia. Als gold sponsor werd V.O. vertegenwoordigd door Mohammad Bidakhvidi, Annemie Jaeken, Frits Michiels en Marco Molling.

Pas op voor frauduleuze facturen

De afgelopen jaren hebben we in deze nieuwsbrief al vaker gewaarschuwd voor frauduleuze facturen, een fenomeen dat van tijd tot tijd de kop opsteekt. Nietsvermoedende bedrijven krijgen dan een factuur toegestuurd van een officieel lijkende, maar doorgaans niet bestaande IE-instantie, voor bijvoorbeeld het in stand houden van een inschrijving in een of ander onduidelijk omschreven register of databank. De ontvanger redeneert al gauw dat het voordeliger is om tot betaling over te gaan, dan om helemaal uit te zoeken waar de nota eigenlijk betrekking op heeft. En dat is precies waar de tegenpartij op rekent. De World Intellectual Property Organization (WIPO) heeft een meldpunt voor dergelijke misleidende praktijken, en op haar site staan voorbeelden van nepfacturen. Zie http://www.wipo.int/madrid/en/fees/invoices_2016.html. Een gewaarschuwd ondernemer telt nog steeds voor twee.

V.O. in zee met The Ocean Cleanup

V.O. is de komende drie jaar official supplier van The Ocean Cleanup. Doel is om Boyan Slat en zijn team te helpen bij het optimaal inzetten van hun intellectuele eigendom. Als eerste bijdrage heeft V.O. een octrooiaanvraag geformuleerd en ingediend voor een nieuwe manier om de wereldzeeën te ontdoen van de enorme hoeveelheid plasticafval. Een en ander werd op 10 mei officieel door Boyan gepresenteerd in Utrecht tijdens het Next Phase-evenement.

Column

Octrooi voor The Ocean Cleanup

Ellen Hoogland
General Counsel,
The Ocean Cleanup

Bij The Ocean Cleanup ontwikkelen we nieuwe technologieën om de oceanen van plastic te ontdoen. We willen de grootste opruimactie in de geschiedenis realiseren via grootschalige, efficiënte en milieuvriendelijke verwijdering van plastic afval uit de oceanen. Een prachtige uitdaging!

Op 11 mei hebben we tijdens het Next Phase event in Utrecht onze plannen en nieuwe, verbeterde techniek bekendgemaakt. In tegenstelling tot het oude systeem is de barrière niet meer verbonden met de oceaanbodem, die ter plekke wel meer dan vier kilometer diep is, maar drijft een zee-anker in een langzamer stromende waterlaag op enkele honderden meters diepte, waardoor de barrière net wat langzamer drijft dan het plastic. In plaats van één enorm lange barrière, zijn we nu van plan om een vloot van meerdere kortere barrières in de oceaan te plaatsen. Hierdoor kunnen we effectiever het plastic uit de oceaan verzamelen. Op onze site lees en zie je hier meer over. Met deze aanpak denken we in slechts vijf jaar tijd, de helft van de plasticvervuiling uit de ‘Great Pacific Garbage Patch’, het verzamelgebied tussen Hawaii en Californië, te kunnen verwijderen.

> ‘We willen de grootste opruimactie in de geschiedenis realiseren.’

Het aanvragen van een octrooi op deze innovatie was een logische stap. Hiermee zorgen wij ervoor dat onze innovatieve ideeën ongehinderd beschikbaar blijven voor onze belangrijke missie: het schoonmaken van de oceanen. The Ocean Cleanup is sterk voorstander van een ‘open source’-benadering en een octrooi helpt om daarin succesvol de regie te kunnen houden. Het is daarom heel fijn dat V.O. ons wil sponsoren. Zij zijn daarmee nu official supplier van onze non-profit organisatie.

Volg de ontwikkelingen van The Ocean Cleanup via:
www.theoceancleanup.com

Wilt u de nieuwsbrief liever digitaal ontvangen? Meldt u zich dan aan via www.vo.eu/ipleads

Over V.O.

V.O. is een van de grotere dienstverleners binnen Europa op het gebied van octrooien en merken. Meer dan zestig specialisten ondersteunen onze klanten bij het maximaliseren van de waarde van hun intellectuele eigendom. We hebben ruime expertise en ervaring in de Chemie, Life Sciences, Elektrotechniek, Mechanica en Fysica. Onze klanten variëren van tech-starters tot multinationals. Met tien kantoren in Nederland, België en Duitsland opereren wij in een wereldwijd netwerk van professionals.

www.vo.eu
linkedin.com/company/vo

Colofon

Redactie
Annelies de Bosch Kemper, Jurriaan Cleuver, Bettina Hermann, Annemie Jaeken, Johannes van Melle, Rob van Niele, Otto Oudshoorn

© V.O., 2017
IP Leads is de nieuwsbrief van V.O. en wordt verspreid onder relaties in Nederland, België en Duitsland. De nieuwsbrief is met zorg opgesteld. Het betreft echter slechts algemene informatie waaraan geen rechten kunnen worden ontleend. Aansprakelijkheid voor de gevolgen van het uitsluitend afgaan op deze informatie is uitgesloten.